



**Programa de desarrollo al enfoque
empresarial y personal**

Aprende

T U C A M I N O A L
D E S A R R O L L O

APRENDE360
QUERÉTARO

Teléfono 4423386355
Correo electrónico
aprendeferrer@gmail.com

Programa de desarrollo al enfoque empresarial y personal

Propuesta para Ayudar a Mujeres a Dar el Siguiendo Salto en su Emprendimiento

El principal objetivo de esta propuesta es proporcionar a las mujeres emprendedoras las herramientas, el conocimiento y el apoyo necesarios para llevar sus proyectos al siguiente nivel, ayudándoles a escalar y profesionalizar sus ideas de negocio.

1. Diagnóstico Personalizado y Mentoría

Objetivo:

El primer paso para ayudar a las mujeres emprendedoras a dar un siguiente salto es realizar un diagnóstico detallado de su situación actual y sus necesidades. Esto incluiría un análisis de sus habilidades empresariales, la viabilidad de su negocio, sus metas a corto y largo plazo, y los obstáculos que enfrentan.

Acciones:

- **Mentoría personalizada:** Emparejar a las mujeres con mentores experimentados en su industria o área de interés. La mentoría debe ser enfocada en los puntos débiles del emprendedor, como el manejo del tiempo, la estrategia de negocio, el marketing digital, y las finanzas.
- **Evaluación de habilidades:** Realizar un análisis de las habilidades del joven (ventas, liderazgo, negociación, comunicación, etc.), para identificar en qué áreas necesita mejorar o aprender más.

Beneficios:

- Desarrollar una comprensión más clara del negocio y sus necesidades.
- Acceso a experiencias de mentores que hayan pasado por desafíos similares.

2. Formación Especializada y Capacitación Avanzada

Objetivo:

Proveer a las mujeres con conocimientos y habilidades avanzadas que les permitan superar los desafíos de la fase de crecimiento de su negocio, tales como la formalización, la captación de fondos, la expansión de mercado y la gestión profesional.

Acciones:

- **Cursos especializados:** Ofrecer formación en áreas como:
 - **Estrategias de escalabilidad:** Cómo ampliar el negocio, gestionar el crecimiento y mantenerse competitivo.
 - **Finanzas avanzadas para emprendedores:** Contabilidad avanzada, análisis de flujo de caja, y cómo conseguir financiación (subvenciones, inversionistas, crowdfunding).
 - **Marketing digital:** Herramientas avanzadas de SEO, publicidad en redes sociales, branding, creación de contenido y análisis de métricas.
 - **Gestión de equipos:** Cómo construir y gestionar equipos eficaces a medida que el negocio crece.
- **Workshops prácticos y simulaciones:** Ejercicios interactivos donde los emprendedores puedan practicar habilidades de negociación, hacer presentaciones de sus negocios a inversores, o planificar una expansión de mercado.

Beneficios:

- Mejorar la competitividad de las mujeres emprendedoras.
- Capacitar a los emprendedores en áreas clave para su negocio, proporcionándoles conocimientos prácticos para superar las barreras del crecimiento.

3. Conexión con Inversores y Redes de Contacto

Objetivo:

Facilitar que las mujeres emprendedoras accedan a financiación y a una red de contactos que les permita expandir su negocio.

Acciones:

- **Rondas de pitch ante inversores:** Organizar eventos donde las mujeres emprendedoras puedan presentar sus proyectos ante inversores ángeles, fondos de capital riesgo o plataformas de crowdfunding. Esto les permitirá captar el interés de los inversores y obtener financiamiento para crecer.
- **Networking con emprendedores establecidos:** Crear eventos de networking donde las mujeres puedan conectar con otros emprendedores, empresarios exitosos, y posibles socios comerciales.
- **Plataformas de aceleradoras/incubadoras:** Ayudar a las mujeres a postularse en programas de aceleradoras de startups que puedan proporcionarles recursos, mentoría y financiación.

Beneficios:

- Acceso a capital para el crecimiento.
- Establecer relaciones clave para la expansión y el desarrollo del negocio.
- Visibilidad ante posibles socios o aliados estratégicos.

4. Apoyo en la Formalización del Negocio y Cumplimiento Legal**Objetivo:**

Ayudar a las mujeres a formalizar su emprendimiento y garantizar que cumplen con todos los aspectos legales y fiscales, lo que les permitirá operar con mayor confianza y acceder a más oportunidades.

Acciones:

- **Asesoría legal gratuita o a bajo costo:** Proporcionar orientación sobre cómo registrar la empresa, cómo elegir la estructura legal adecuada (sociedad anónima, sociedad limitada, etc.), y cómo cumplir con las normativas fiscales y laborales.
- **Talleres de fiscalidad y cumplimiento:** Organizar talleres que expliquen los requisitos fiscales para pequeñas empresas, como el pago de impuestos, la obtención de facturas, y el cumplimiento con las regulaciones locales e internacionales.

Beneficios:

- Formalización del negocio, lo que abre nuevas oportunidades de financiamiento.
- Menor riesgo de enfrentar problemas legales o fiscales a largo plazo.

5. Implementación de Tecnologías para Escalar el Negocio**Objetivo:**

Fomentar la adopción de tecnologías que optimicen la gestión, operaciones y marketing de los negocios, permitiendo una expansión más rápida y eficiente.

Acciones:

- **Software de gestión empresarial:** Capacitar a las mujeres en el uso de herramientas tecnológicas para la gestión de inventarios, ventas, relaciones con clientes (CRM), contabilidad y recursos humanos.
- **Transformación digital:** Ayudar a los emprendedores a crear una presencia digital sólida, incluyendo una tienda online, el uso de redes sociales para marketing, y el aprovechamiento de plataformas de e-commerce y pagos electrónicos.

- **Automatización de procesos:** Enseñar cómo automatizar procesos repetitivos para ahorrar tiempo y reducir costos (como la automatización de correos electrónicos, procesos de facturación, etc.).

Beneficios:

- Mayor eficiencia operativa y ahorro de tiempo.
- Capacidad de gestionar un mayor volumen de clientes y operaciones sin aumentar los costos significativamente.
- Mejora de la presencia online y aumento de las ventas.

6. Seguimiento y Retroalimentación Continua

Objetivo:

Asegurar que los emprendedores reciban el apoyo necesario durante todo el proceso de escalamiento y que puedan ajustar sus estrategias según el contexto del mercado.

Acciones:

- **Revisiones periódicas de progreso:** Establecer reuniones de seguimiento donde los emprendedores puedan compartir los avances, dificultades y nuevas ideas, con el apoyo de mentores o asesores.
- **Grupos de apoyo y coaching:** Formar grupos de emprendedores que se ayuden mutuamente, compartiendo experiencias y mejores prácticas, bajo la supervisión de un coach empresarial.

Beneficios:

- Refuerzo del compromiso y la confianza en el proyecto.
- Identificación temprana de obstáculos o problemas y corrección de rumbo.

7. Manejo de capital semilla a los proyectos de mayor impacto, y búsqueda de proyectos en programas gubernamentales

Objetivo:

Asegurar que los emprendedores de mayor impacto reciban el apoyo necesario a una tasa extremadamente baja, al final de todo el proceso de escalamiento y que puedan dar el siguiente paso a su desarrollo empresarial.

Acciones:

- **Revisiones periódicas de progreso:** Establecer reuniones de seguimiento donde los nuevos empresarios puedan compartir los

avances, dificultades y nuevas ideas, con el apoyo de mentores o asesores.

- **Grupos de apoyo y coaching:** Formar grupos de emprendedores que se ayuden mutuamente, compartiendo experiencias y mejores prácticas, bajo la supervisión de un coach empresarial.

Beneficios:

- Refuerzo del compromiso y la confianza en el proyecto.
- Identificación temprana de obstáculos o problemas y corrección de rumbo.
- Desarrollo unido de la primera base de clientes leales.

Los costos por persona dentro de la incubadora son de \$300 mensual, lo que te da derecho a cursos, talleres, mentorías básicas y especializadas durante el mes, Al final de cada periodo podremos dar capital semilla a por lo menos 5 proyectos de alto impacto determinados por los mentores.

El capital semilla dependerá del número de personas inscritas en el programa y se mantengan de forma anual.

Conclusión:

Para ayudar a las mujeres a dar el siguiente salto en su emprendimiento, es clave proporcionarles las herramientas adecuadas para gestionar su negocio, acceder a financiación, mejorar sus habilidades y formalizar su proyecto. A través de la mentoría personalizada, la capacitación avanzada, el networking, el apoyo legal y el uso de tecnologías, se puede ayudar a las mujeres emprendedoras a superar los desafíos del crecimiento y llevar sus negocios a nuevas alturas.

Este enfoque integral no solo apoya el aspecto práctico del negocio, sino que también fomenta una mentalidad de crecimiento y resiliencia que es fundamental para cualquier emprendedor exitoso.

Costo del programa

- * Cada emprendedora paga \$300 al mes, y puede tomarlo hasta tres personas más en su familia.
- * Para la organización se da \$50 al mes por emprendedora, siempre y cuando entren 1000 emprendedoras.
- * Cada curso tiene reconocimiento oficial por parte de la SEP-CONOCER, este se proporciona con un pago extra, del curso que deseen su constancia.